



WIR SUCHEN  
UNTERSTÜTZUNG

## **Kaufmännische Vertriebsassistenz (38,5 Wochenstunden)**

### **UNTERNEHMEN**

Als Teil des global tätigen NIDEC Konzerns mit Hauptsitz in Kyoto, Japan, liegen die Kernkompetenzen von NIDEC Graessner Austria seit über 50 Jahren im internationalen Vertrieb und der Entwicklung moderner Getriebesysteme.

Ein essenzieller Bestandteil unseres Lebens ist die innere Kraft, unser Antrieb. Durch ihn werden Ideen zur Realität, und für hohe Anforderungen werden besondere Lösungen geschaffen. Mit geeigneten Maschinen können wir Arbeiten noch schneller, präziser, effektiver und ausdauernder ausführen. Als Systempartner bieten wir unseren Kunden Kegelrad-, Planeten- und Robotergetriebe

Doch was wären Maschinen ohne den Menschen dahinter? – Werden Sie durch Ihren persönlichen Antrieb Teil eines erfolgreichen Teams!

### **DAS IST IHR AUFGABENBEREICH**

- Sie sind für die kaufmännische Ausarbeitung von Kundenprojekten in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement verantwortlich
- Sie sind die erste Anlaufstelle für bestehende Kunden und Interessenten
- Vom Erstellen erster Angebote über die Erfassung von Aufträgen bis hin zur erfolgreichen Lieferung der Waren sind Sie kompetenter Ansprechpartner
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb
- Kontakt und laufende Absprache mit Lieferanten
- Organisation zum Teil komplexer Transporte (EU und nicht EU)
- Importabwicklung mit Speditionspartnern
- Überwachung laufender Aufträge, Betreuung der Einkaufs- und Verkaufsprozesse
- Selbstständige Dokumentation der Kundenprojekte

### **DAS BRINGEN SIE MIT**

- Gute Englischkenntnisse
- Weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Gute EDV Kenntnisse, sicherer Umgang mit Microsoft Office
- Erfahrung mit Warenwirtschaftssystemen von Vorteil
- Idealerweise abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Gute Selbstorganisation sowie strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Freude an und routinierter Umgang mit Kundenkontakt

### **DAS BIETEN WIR**

- Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit genügend Raum für Entwicklung je nach persönlichen Interessen und Stärken
- Abwechslungsreiches Aufgabenfeld mit Raum für eigene Ideen
- Arbeiten in einem multinationalen, stetig wachsenden Unternehmen
- Möglichkeiten zur laufenden Weiterbildung
- Ein gutes, kollegiales Betriebsklima
- Gute Erreichbarkeit des Firmenstandortes
- Zuschuss zum Mittagessen
- Ein attraktives Gehalt laut KV mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an [bewerbung@graessner.at](mailto:bewerbung@graessner.at) mit dem Betreff „kaufmännische Vertriebsassistenz“ ganz nach dem Motto „All for dreams“!

***Nidec***  
All for dreams